

Моя профессиональная
карьера

ISSN

INTERNATIONAL
STANDARD
SERIAL
NUMBER

ISSN

2782-4365

Проверить
номер:



Научно-образовательный электронный журнал

ОБРАЗОВАНИЕ И НАУКА В XXI ВЕКЕ

Выпуск №70-4 (том 2)
(январь, 2026)

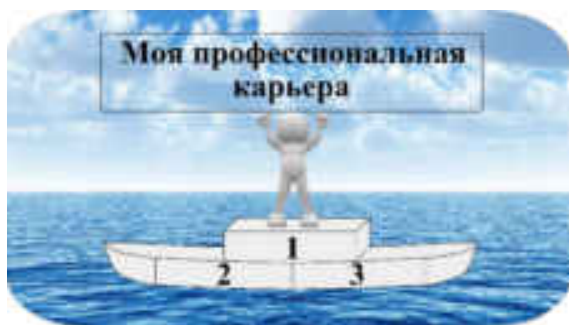


Google
Scholar



Периодичность выпуска: 1 раз в неделю

Сайт: mpcareer.ru/oinv21veke. Почта: obrmprcareer@mail.ru



Международный научно-образовательный
электронный журнал
«ОБРАЗОВАНИЕ И НАУКА В XXI ВЕКЕ»

ISSN 2782-4365

УДК 37

ББК 94

**Международный научно-образовательный электронный журнал
«ОБРАЗОВАНИЕ И НАУКА В XXI ВЕКЕ». Выпуск №70-4 (том 2) (январь,
2026). Дата выхода в свет: 26.01.2026.**

Журнал объединяет авторов на территории стран СНГ и помогает обмениваться передовыми научно-образовательными исследованиями.

Содержит научные статьи отечественных и зарубежных авторов по экономическим, техническим, философским, юридическим и другим наукам.

Миссия научно-образовательного электронного журнала «ОБРАЗОВАНИЕ И НАУКА В XXI ВЕКЕ» состоит в поддержке интереса читателей к оригинальным исследованиям и инновационным подходам в различных тематических направлениях, которые способствуют распространению лучшей отечественной и зарубежной практики в интернет пространстве.

Целевая аудитория журнала охватывает работников сферы науки и образования (педагоги, учителя, ученые, преподаватели, научные сотрудники, бакалавры, магистранты, аспиранты).

Материалы публикуются в авторской редакции. За соблюдение законов об интеллектуальной собственности и за содержание статей ответственность несут авторы статей. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

© ООО «МОЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ КАРЬЕРА»

© Коллектив авторов

Гочиев Бердимырат Джумагулыевич, Базарбаев Зиярат Базарбаевич ЦИФРОВЫЕ ПОДСТАНЦИИ КАК ЭЛЕМЕНТ SMART GRID: ПРОБЛЕМЫ ВНЕДРЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ	61
Какалыева Чемен, Дурдыева Селби РАЗВИТИЕ СИСТЕМЫ СТРАХОВАНИЯ В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ	66
Келов Гурбангылыч, Комекова Гуллер Мухаммедовна ЭЛЕКТРОДИНАМИЧЕСКИЕ СВОЙСТВА ПЛАЗМЫ И ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ В ТЕХНИЧЕСКИХ СИСТЕМАХ	73
Арашева Огулсапды КОМПЬЮТЕРНЫЕ ВИРУСЫ И МЕТОДЫ ЗАЩИТЫ ОТ НИХ	79
Кочумова Акнур, Довлетгелдиев Мекан ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ЗНАЧЕНИЕ РАЗВИТИЯ ЧАСТНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА	84
Кочумова Акнур, Черкезов Сейран РОЛЬ ЧАСТНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА ТУРКМЕНИСТАНА	92
Торумов Эзиз ВЛИЯНИЕ ГЕНЕРАТИВНОГО ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА НА ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА В ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫХ СЕКТОРАХ ЭКОНОМИКИ	97
Торумов Эзиз ЭВОЛЮЦИЯ ЭКОСИСТЕМ ЦИФРОВЫХ ПЛАТФОРМ	102
Торумов Эзиз ЭКОНОМИКА ГИГ-РАБОТНИКОВ (GIG ECONOMY): АНАЛИЗ, ТЕНДЕНЦИИ И СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ	106
Торумов Эзиз ИНВЕСТИЦИИ В ВОЗОБНОВЛЯЕМУЮ ЭНЕРГЕТИКУ: АНАЛИЗ ОКУПАЕМОСТИ ПРОЕКТОВ В УСЛОВИЯХ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО ПЕРЕХОДА	110
Шукуров Мырат, Дурдыниязова Нурана, Ходжамырадова Айджерен, Аннамырадова Энеджан ОПТИМИЗАЦИЯ ВНУТРИСКЛАДСКОЙ ЛОГИСТИКИ ВЫСОТНЫХ ЗДАНИЙ: ИНТЕГРАЦИЯ ГРУЗОВЫХ ЛИФТОВ И СЕРВИСНЫХ РОБОТОВ	115
Kholova Mohigul Shavkatovna OPPORTUNITIES FOR DEVELOPING CRITICAL THINKING AMONG FEMALE STUDENTS BASED ON A GENDER APPROACH	122

ФИО автора(-ов): *Кочумова Акнур*

Старший преподаватель Туркменского государственного института Финансов,

г. Ашхабад, Туркменистан

Довлетгелдиев Мекан

Студент Туркменского государственного института Финансов,

г. Ашхабад, Туркменистан

Название публикации: «ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ЗНАЧЕНИЕ РАЗВИТИЯ ЧАСТНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА»

Развитие частного предпринимательства является одним из ключевых элементов современной экономической системы, обеспечивая динамичность экономического роста, инновационное обновление, занятость населения и диверсификацию рыночной среды. В условиях глобализации, цифровой трансформации и усиливающейся конкуренции предпринимательство выступает в качестве двигателя экономического развития, способствуя повышению эффективности использования ресурсов, созданию добавленной стоимости и укреплению позиции национальной экономики в международном пространстве.

Экономическая наука традиционно выделяет предпринимательство как одну из основных функций эффективного распределения ресурсов в рыночной экономике. Частный предприниматель, стремясь к получению прибыли, оптимизирует процессы производства, поиска новых рынков, управления затратами и взаимодействия с потребителями. Такая активная экономическая деятельность способствует созданию конкурентной среды, которая, в свою очередь, стимулирует повышение качества товаров и услуг, снижение издержек и внедрение инноваций.

Развитие частного предпринимательства является важным фактором роста валового внутреннего продукта (ВВП). Согласно экономической теории, предприниматели создают новые предприятия и расширяют уже существующие,

увеличивая объемы производства и потребления. Это оказывает прямое влияние на динамику макроэкономических показателей. Частный сектор, в отличие от государственного, чаще всего более гибок, быстрее адаптируется к изменениям в спросе и предложении, что позволяет экономике в целом более эффективно реагировать на внешние и внутренние вызовы.

Особое значение частного предпринимательства проявляется в создании рабочих мест. Малый и средний бизнес традиционно выступает основным работодателем в развитых и развивающихся экономиках. Увеличение занятости снижает уровень безработицы, уменьшает нагрузку на систему социальной защиты и способствует росту потребительского спроса. В этом контексте можно выделить социальную функцию частного предпринимательства: оно не только создает экономические блага, но и поддерживает социальную стабильность, предоставляя гражданам возможность самореализации и независимого дохода.

Частное предпринимательство также является важным источником инноваций. Предприниматели часто стремятся найти новые, более эффективные способы удовлетворения потребностей потребителей. Это проявляется в разработке новых технологий, продуктов и бизнес-моделей. В условиях цифровой трансформации роль инновационного предпринимательства возрастает: стартапы и технологические компании способны кардинально менять структуры рынков, разрушать устоявшиеся бизнес-модели и создавать новые отрасли экономики. Таким образом, частное предпринимательство становится катализатором технологического прогресса.

Экономическое значение частного предпринимательства раскрывается также через его вклад в государственные финансовые ресурсы. Частные компании уплачивают налоги, сборы и иные обязательные платежи, что увеличивает доходную часть государственного бюджета. Это создает возможности для финансирования общественных благ: здравоохранения, образования, инфраструктуры, социальной поддержки. При грамотно построенной налоговой политике развитие частного предпринимательства может

способствовать устойчивому бюджетному росту и снижению бюджетного дефицита.

Одним из показателей эффективности частного предпринимательства является его вклад в экспортный потенциал экономики. Частные компании, особенно ориентированные на международные рынки, способствуют увеличению объема валютных поступлений, укреплению торгового баланса и повышению конкурентоспособности национальных товаров на мировом рынке. Развитие экспортно-ориентированного бизнеса стимулирует внедрение международных стандартов качества и улучшение корпоративного управления.

Важным аспектом является влияние частного предпринимательства на развитие местных экономик. Малые и средние предприятия (МСП) зачастую работают в регионах, где крупные корпорации либо отсутствуют, либо присутствуют в ограниченном масштабе. Благодаря этому предпринимательство способствует уменьшению экономической диспропорции между столичными и региональными центрами, стимулирует локальную инфраструктуру, создает рабочие места и укрепляет экономические связи внутри регионов. Таким образом, частное предпринимательство играет важную роль в территориальном развитии экономики.

Тем не менее развитие частного предпринимательства сталкивается с рядом проблем. Одной из ключевых является доступ к финансированию. Многие начинающие предприниматели испытывают трудности с получением кредитов, инвестиций и иных финансовых ресурсов, необходимых для запуска и расширения бизнеса. Это особенно характерно для стартапов, работающих в инновационных секторах, где риски высоки, а сроки окупаемости неопределенны. Решение данной проблемы требует активной государственной политики, направленной на создание благоприятных условий для финансирования предпринимательской деятельности, включая льготные кредиты, гранты, государственные венчурные фонды и налоговые стимулы.

Другой значимой проблемой является административное давление и бюрократические барьеры. Сложные процедуры регистрации, лицензирования и

соблюдения нормативных требований могут существенно увеличивать издержки предпринимательской деятельности и препятствовать развитию новых бизнесов. Данная проблема усугубляется для малых предприятий, у которых отсутствует возможность держать штат специалистов по правовым и административным вопросам. Упрощение процедур регистрации, внедрение электронного документооборота и цифровизация государственных услуг могут значительно снизить барьеры для предпринимателей.

Недостаточная правовая защита также является серьезным препятствием для развития частного предпринимательства. Защита прав интеллектуальной собственности, гарантий добросовестной конкуренции, обеспечение контрактной дисциплины — все эти элементы являются фундаментальными условиями для уверенного ведения бизнеса. В странах с недостаточно сильной правовой системой предприниматели могут сталкиваться с риском нарушения их прав, что снижает стимулы для инвестиций и инновационной активности.

Несмотря на перечисленные трудности, современные экономические условия создают уникальные возможности для развития частного предпринимательства. Глобализация рынков и цифровизация открывают доступ к международным потребителям, новым технологиям и глобальным финансовым инструментам. Платформенная экономика, цифровые маркетплейсы, онлайн-сервисы и социальные сети предоставляют предпринимателям инструменты для масштабирования бизнеса с минимальными затратами на инфраструктуру.

Ниже представлена таблица, иллюстрирующая сравнительный вклад различных секторов экономики в занятость и ВВП на примере гипотетической экономики:

Таблица 1.

**Вклад различных секторов экономики в ВВП и занятость
(гипотетические данные)**

Сектор экономики	Доля в ВВП (%)	Доля занятых (%)	Производительность труда (%)
Государственный сектор	23	30	85
Частное предпринимательство	55	50	110
Крупные корпорации	22	20	130

Примечание: данные являются иллюстративными и не привязаны к конкретной стране.

Из данных таблицы видно, что частное предпринимательство занимает доминирующую долю в создании ВВП и обеспечивает значительную долю занятости. При этом средняя производительность труда в секторе частного предпринимательства выше, чем в государственном секторе, что указывает на более высокую эффективность рыночной деятельности. Крупные корпоративные структуры демонстрируют более высокую производительность, но их вклад в занятость ниже.

Для лучшего понимания роли частного предпринимательства в экономике можно предложить следующую схему, отражающую основные механизмы воздействия этого института на экономическое развитие:

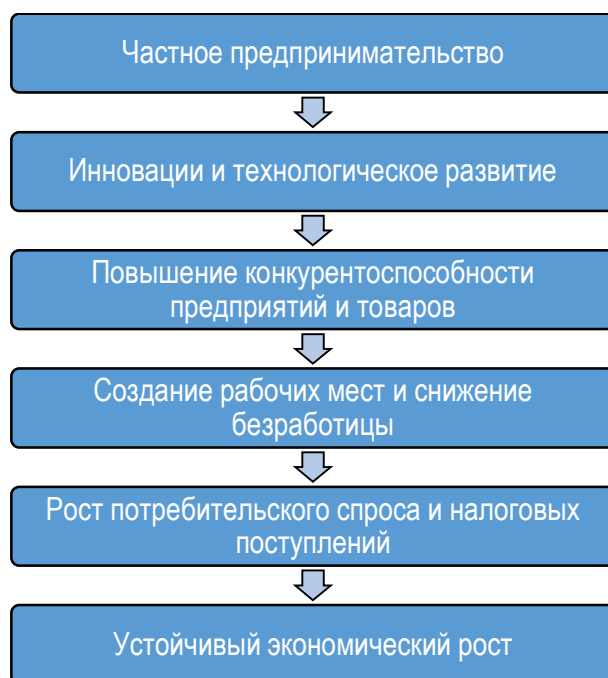


Схема 1. Механизмы экономического воздействия частного предпринимательства

Данная схема отражает логическую взаимосвязь между деятельностью частных предпринимателей и основными экономическими результатами. Начинается все с инициативы частного бизнеса, который через внедрение инноваций и повышение конкурентоспособности производит эффект лавинообразного характера: создаются рабочие места, увеличивается потребление, растут налоговые поступления, что в совокупности стимулирует устойчивый экономический рост.

Рассмотрение частного предпринимательства с точки зрения его экономического значения требует учета не только положительных эффектов, но и потенциальных рисков. Одним из таких рисков является возможность усиления социального неравенства. Успешные предприниматели получают высокие доходы, в то время как менее успешные могут столкнуться с финансовыми трудностями. Это может привести к увеличению разрыва в доходах между различными слоями населения, если не будет сбалансированной социальной политики и механизмов перераспределения.

Другой риск заключается в ориентации предпринимателей исключительно на максимизацию прибыли без учета социальных и экологических последствий. Такая односторонняя мотивация может привести к деградации окружающей среды, ухудшению условий труда и социальным конфликтам. Поэтому современное предпринимательство все чаще ориентируется на принципы устойчивого развития и корпоративной социальной ответственности, интегрируя экономические, экологические и социальные аспекты в стратегические цели бизнеса.

В целом, экономическое значение развития частного предпринимательства заключается в его способности обеспечивать устойчивость и адаптивность экономической системы в условиях динамичного изменения внешней среды. Частные предприниматели выступают агентами изменений, способствуя трансформации традиционных отраслей, расширению рынков, повышению качества жизни и укреплению экономической независимости страны. Поддержка предпринимательской инициативы со стороны государства должна сочетаться с созданием благоприятной институциональной среды, обеспечивающей доступ к ресурсам, защиту прав и свободу экономической деятельности.

Заключая обзор, можно отметить, что частное предпринимательство является интегральной частью успешной рыночной экономики. Его значение многогранно и проявляется на различных уровнях: от локального предпринимательского проекта до влияния на национальные показатели роста и международную конкурентоспособность. Эффективная политика поддержки частного предпринимательства должна учитывать особенности национальной экономики, международные вызовы и социальные ожидания, чтобы обеспечить баланс между экономическим ростом и устойчивым развитием общества.

Список использованной литературы:

1. Шумпетер Й. Теория экономического развития. — Москва: Дело, 2007.
2. Кирценштейн Б. Б. Экономика предпринимательства. — Санкт-Петербург: Питер, 2015.

3. Друкер П. Эффективный руководитель. — Москва: Манн, Иванов и Фербер, 2018.
4. Аузан А. А., Абрамов А. Ю. Предпринимательство и национальная экономика. — Москва: Наука, 2019.
5. Остервалдер А., Пинье И. Создавая бизнес модель. — Санкт-Петербург: Питер, 2014.